



ANDIAMO OLTRE.
Soluzioni sempre al passo con i tempi.

Uno sguardo d'insieme.



Chi siamo

Attiva dal 1960, **Compass è la società di credito al consumo del Gruppo Mediobanca.**

Dal 2015, **Compass è Banca**, una garanzia in più di **solidità.**

Numeri



Struttura societaria

Compass Banca è controllata al 100% da **Mediobanca S.p.A.**, Banca di Credito Finanziario S.p.A.

Compass detiene il 100% del capitale di MBCredit Solutions S.p.A., di Compass RE S.A., di Compass Rent, di Compass Link e di HeidiPay Switzerland AG, fintech elvetica specializzata nel Buy Now Pay Later (BNPL).

Valori

RISPETTO

dei valori economici ed etici
per un operare improntato
alla sostenibilità

COMPETENZA

e serietà nell'assolvere
la funzione sociale e di
dare credito

CURA

e rispetto per clienti
e partner

TRASPARENZA

e correttezza nei
rapporti con il mercato
come base di ogni
relazione di fiducia

Partnership solide, successi duraturi.



I nostri punti di forza

> FLESSIBILITÀ

Abbiamo costruito relazioni di fiducia con i nostri partner grazie alla capacità di:



adattarci al loro
business

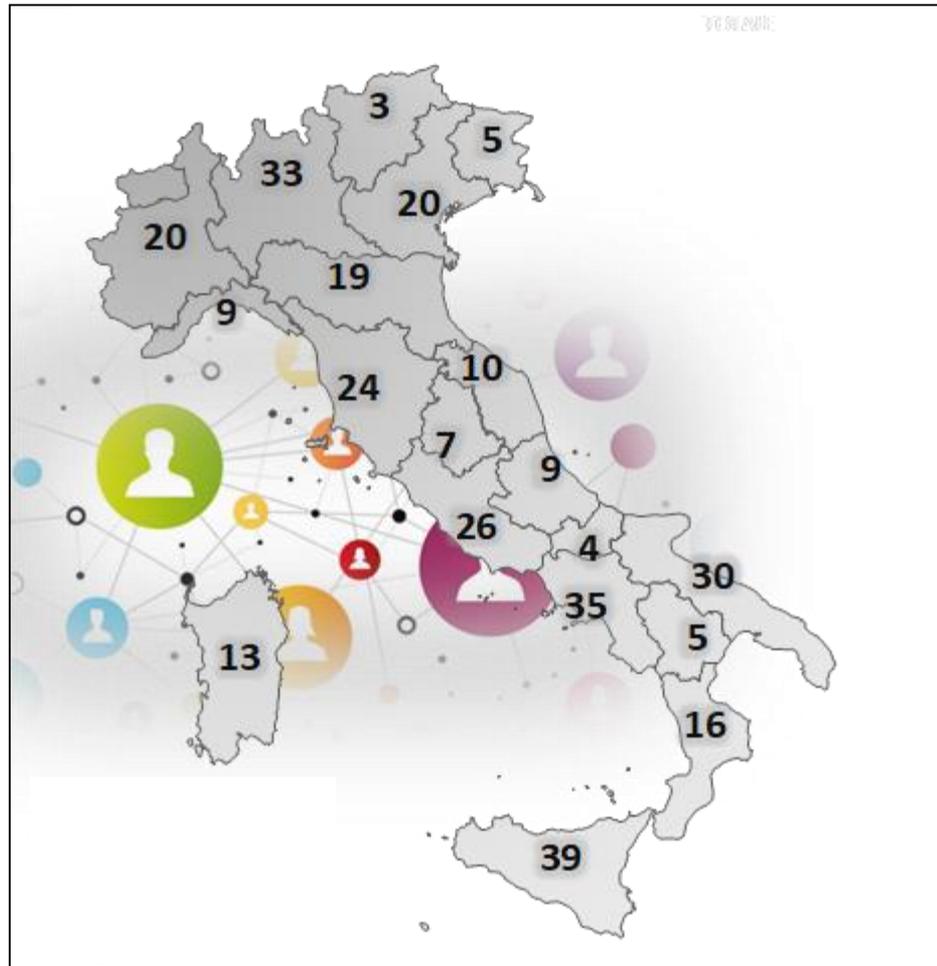


ascoltare le
diverse esigenze



dare vita a soluzioni
personalizzate

I nostri punti di forza: 327 punti vendita



Insieme ai nostri partner per una relazione di fiducia

Vantiamo **numerose partnership multi-canale e multi-prodotto**, con il mondo bancario, assicurativo, della distribuzione organizzata e in altri settori produttivi.

Partner bancari e Poste Italiane

28 accordi con vari istituti bancari per un totale di oltre **3725 sportelli** che distribuiscono i prodotti Compass.

Oltre alle banche, da anni Compass collabora con **Poste Italiane** che propone **prestiti e carte di credito BancoPosta** erogati da Compass.

Partner assicurativi

11 partnership assicurative di cui 6 con primarie compagnie di assicurazioni. La collaborazione riguarda la **rateizzazione del premio assicurativo** tramite **prestiti finalizzati e linee di fido**.

Gli agenti assicurativi possono proporre, tramite Compass, anche **prestiti personali** ai propri clienti.

Intermediari e mediatori

36 accordi con intermediari finanziari e mediatori creditizi che operano sul territorio italiano.

Agenzie

Oltre 90 accordi con Agenti in attività Finanziaria a marchio proprio concessi tramite mandato di agenzia in esclusiva e con la Rete di **Agenzie Specializzate nella cessione del quinto a marchio Compass Quinto**.

Attraverso **CompassLink**, l'Agente in attività finanziaria di Compass Banca S.p.A., oltre 200 accordi di collaborazione.

Dealer

58.000 esercizi convenzionati che operano su settori merceologici diversi:

AUTOMOTIVE

ELETTRONICA DI CONSUMO

CASA, MOBILI E ARREDO

SERVIZI ALLA PERSONA (fitness, leisure, etc.)

Partner distributori

Accordi con diversi protagonisti della Grande Distribuzione Organizzata per permettere alla clientela il pagamento dilazionato degli acquisti.

Partner produttori

Accordi diretti con le **aziende produttrici**, appartenenti a molteplici settori merceologici.

Soluzioni finanziarie per ogni esigenza.



Soluzioni di credito



PRESTITI PERSONALI



Finanziamenti fino a 30.000 euro.

Personalizzabili in base a:

- > **importo** del finanziamento;
- > **ammontare della rata** mensile;
- > **durata del piano** di ammortamento.



PRESTITI FINALIZZATI



Pensati ad hoc per ogni settore. I nostri partner possono contare su:

- > **assistenza costante e professionale** sia sul territorio che da remoto;
- > gestionali e applicativi per un **caricamento rapido delle pratiche**;
- > **materiali** punto vendita dedicati.



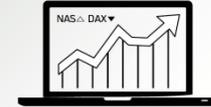
CESSIONE del QUINTO



Soluzione di finanziamento riservata a:

- > **pensionati**;
- > **dipendenti privati**;
- > **dipendenti pubblici o statali**.

Formula rimborso con **rate costanti non superiori a 1/5 dello stipendio netto** o della pensione.



LINEE di FIDO



Soluzione finanziaria che consente al partner di mettere a disposizione della propria clientela una somma di **denaro utilizzabile esclusivamente per l'acquisto di beni e servizi commercializzati** presso la propria rete di vendita con il vantaggio della **rateizzazione degli acquisti**.

HeyLight

Shop smart, live bright

Le soluzioni di pagamento e di credito innovative che fanno brillare gli occhi di chi vende e di chi compra

HeyLight offre diverse **soluzioni di pagamento e di credito innovative**, sia per i negozi fisici che online. Così i clienti hanno la possibilità di acquistare con il sorriso ciò che desiderano, pagando un po' per volta secondo le proprie esigenze, e le vendite crescono.

UN MONDO DI OPPORTUNITÀ



Soluzioni flessibili
e personalizzabili



Incasso
immediato



Aumento delle vendite
e dello scontrino medio



Clienti soddisfatti
e fidelizzati

LA SOLUZIONE IDEALE PER OGNI CANALE DI VENDITA



SU E-COMMERCE

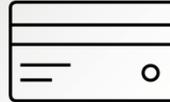
Con l'integrazione tramite
i principali plugin o via API



IN NEGOZIO

Direttamente in cassa tramite SmartPOS
o da smartphone, tablet o PC

Strumenti di pagamento



CARTE DI CREDITO



Emesse sui circuiti:

> **Visa**

> **Mastercard**

Due opzioni di rimborso
degli acquisti:

> **a saldo**

> **rateali.**

Possibilità di proporre
carte di credito cobranded.

Assicurazioni



ASSICURAZIONI



Grazie ad accordi distributivi con alcune tra le principali compagnie assicurative sul mercato, Compass commercializza diverse tipologie di prodotti assicurativi, quali:

- **i servizi assicurativi facoltativi abbinabili al prestito, carta o linea di fido,** per garantire il rimborso del debito residuo in caso di imprevisti nonché salvaguardare i beni acquistati
- **un'ampia gamma di polizze stand alone** per la protezione della persona, del nucleo familiare e della casa.

Tanti servizi, un'unica garanzia.



Supporto territoriale per il partner



Visite periodiche
di assistenza e commerciali



Ritiro pratiche
direttamente sul punto vendita



Consulenza
dedicata alla direzione del partner



Reportistica
personalizzata, scadenzata e puntuale

Supporto centrale costante

Compass offre al partner un **supporto di sede costante** effettuato in modalità remota e **account manager specializzati per canale**.

Piattaforme digitali

Compass mette a disposizione delle piattaforme digitali che possono:

- essere **fornite direttamente da Compass**;
 - essere **integrate con la piattaforma dei convenzionati**.
-

Dematerializzazione

Compass ha attivo un processo di **dematerializzazione delle pratiche**.

Politiche di credito

Diventare partner di Compass vuol dire **liberarsi da tutti gli oneri di gestione e di rischio del finanziamento**. Compass si occupa di tutti aspetti operativi: dalla valutazione del merito creditizio, all'erogazione del credito fino all'onere di sostenere e gestire l'eventuale insolvenza del debitore.

La solidità del nostro Sistema di Valutazione Creditizia si basa su:

- > **modelli di scoring e griglie di accettazione** personalizzate;
- > **doppio livello di valutazione** centrale e tramite la singola filiale;
- > **integrazione** con i **dati** del partner;
- > **monitoraggio** delle **performance** di rischio;
- > **aggiornamento costante** delle politiche di credito.

Servizi di marketing

Compass realizza piani di marketing sviluppati sulle esigenze di ogni partner. Tra le molteplici iniziative che sviluppiamo vi sono:

- > attività di repeat business e cross selling;
- > campagne consumer;
- > concorsi;
- > piani media - digital e tradizionali;
- > materiali comunicazione personalizzati off e online.