



**ANDIAMO OLTRE.**  
Soluzioni sempre al passo con i tempi.

Uno sguardo d'insieme.

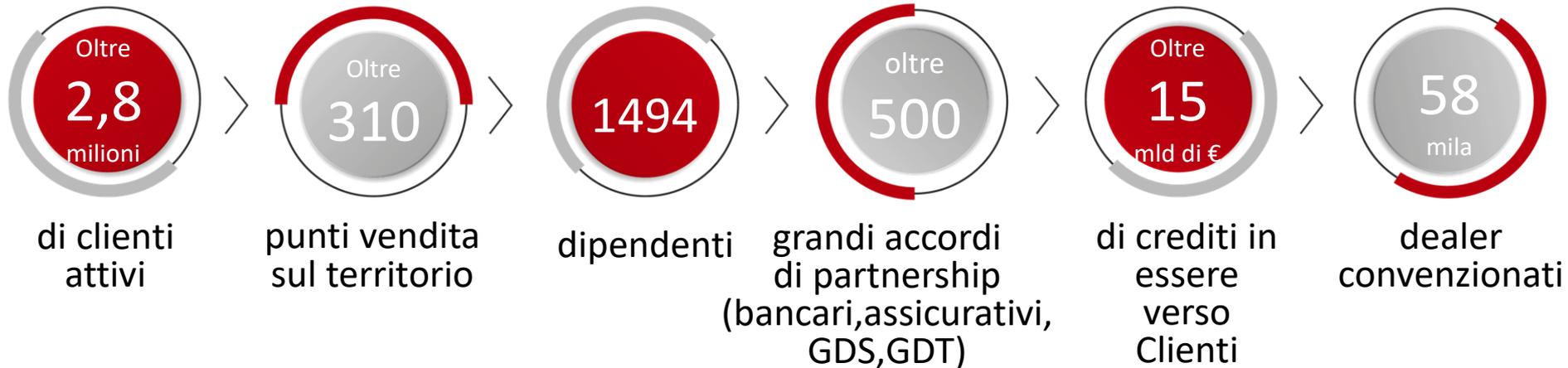


# Chi siamo

Attiva dal 1960, **Compass è la società di credito al consumo del Gruppo Mediobanca.**

Dal 2015, **Compass è Banca**, una garanzia in più di **solidità.**

## Numeri



# Struttura societaria

**Compass Banca** è controllata al 100% da **Mediobanca S.p.A.**, Banca di Credito Finanziario S.p.A.

---

Compass detiene il 100% del capitale di MBCredit Solutions S.p.A., di Compass RE S.A., di Compass Rent, di Compass Link e di HeidiPay Switzerland AG, fintech elvetica specializzata nel Buy Now Pay Later (BNPL).

---

## Valori

### RISPETTO

dei valori economici ed etici  
per un operare improntato  
alla sostenibilità

### COMPETENZA

e serietà nell'assolvere  
la funzione sociale e di  
dare credito

### CURA

e rispetto per clienti  
e partner

### TRASPARENZA

e correttezza nei  
rapporti con il mercato  
come base di ogni  
relazione di fiducia

Partnership solide, successi duraturi.



# I nostri punti di forza

## > FLESSIBILITÀ

Abbiamo costruito relazioni di fiducia con i nostri partner grazie alla capacità di:



adattarci al loro  
business

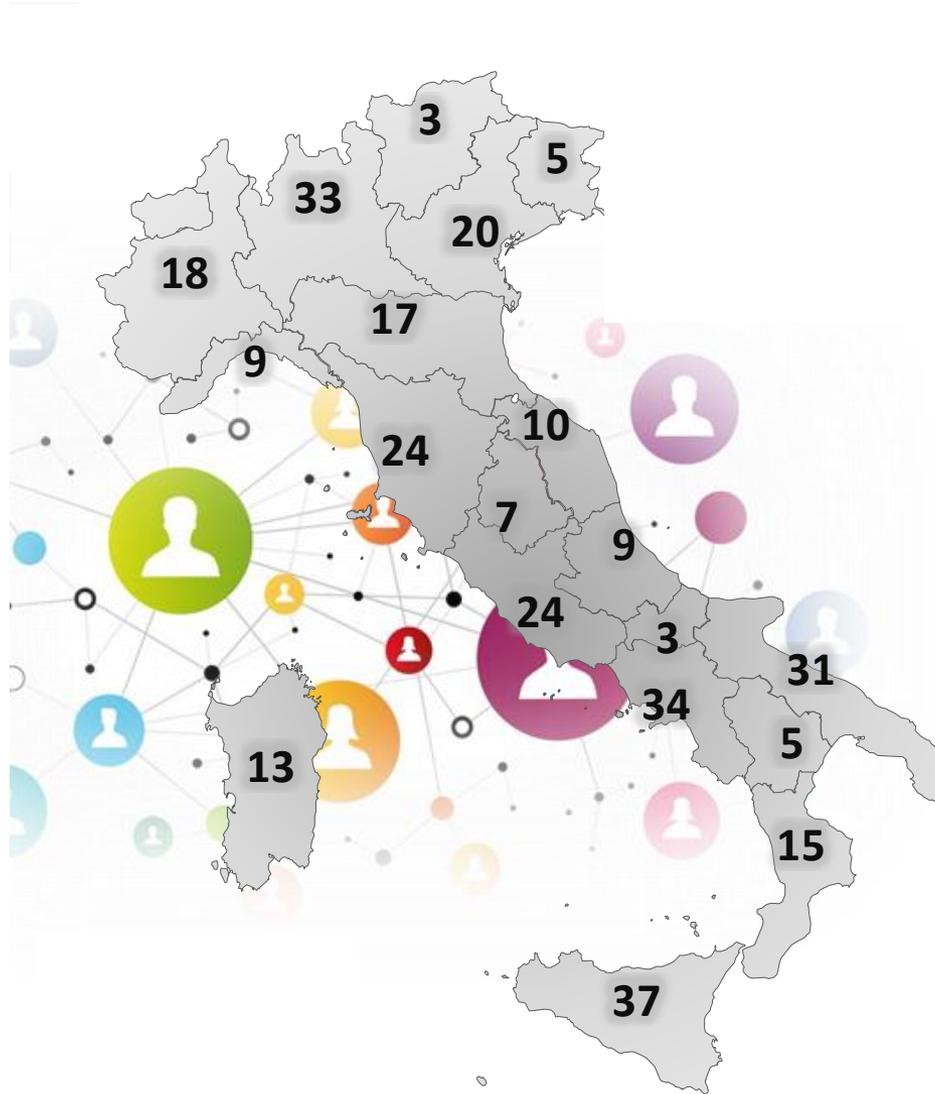


ascoltare le  
diverse esigenze



dare vita a soluzioni  
personalizzate

# I nostri punti di forza: 317 punti vendita



Dati al 31/12/2023

# Insieme ai nostri partner per una relazione di fiducia

Vantiamo **numerose partnership multi-canale e multi-prodotto**, con il mondo bancario, assicurativo, della distribuzione organizzata e in altri settori produttivi.

## Partner bancari e Poste Italiane

**28 accordi** con vari istituti bancari per un totale di oltre **3725 sportelli** che distribuiscono i prodotti Compass.

Oltre alle banche, da anni Compass collabora con **Poste Italiane** che propone **prestiti e carte di credito BancoPosta** erogati da Compass.

## Partner assicurativi

**11 partnership assicurative** di cui 6 con primarie compagnie di assicurazioni. La collaborazione riguarda la **rateizzazione del premio assicurativo** tramite **prestiti finalizzati e linee di fido**.

Gli agenti assicurativi possono proporre, tramite Compass, anche **prestiti personali** ai propri clienti.

## Intermediari e mediatori

**36 accordi con intermediari finanziari e mediatori creditizi** che operano sul territorio italiano.

## Agenzie autorizzate

Oltre 90 accordi con Agenti in attività Finanziaria a marchio proprio concessi tramite mandato di agenzia in esclusiva e con la Rete di **Agenzie Specializzate nella cessione del quinto a marchio Compass Quinto**.

Attraverso **CompassLink**, l'Agente in attività finanziaria di Compass Banca S.p.A., oltre 200 accordi di collaborazione.

## Dealer

**58.000 esercizi convenzionati** che operano su settori merceologici diversi:

AUTOMOTIVE

---

ELETTRONICA DI CONSUMO

---

CASA, MOBILI E ARREDO

---

SERVIZI ALLA PERSONA (fitness, leisure, etc.)

---

## Partner distributori

**Accordi con diversi protagonisti della Grande Distribuzione Organizzata** per permettere alla clientela il pagamento dilazionato degli acquisti.

---

## Partner produttori

Accordi diretti con le **aziende produttrici**, appartenenti a molteplici settori merceologici.

Soluzioni finanziarie per ogni esigenza.



# Soluzioni di credito



## PRESTITI PERSONALI



**Finanziamenti fino a 30.000 euro.**

Personalizzabili in base a:

- > **importo** del finanziamento;
- > **ammontare della rata** mensile;
- > **durata del piano** di ammortamento.



## PRESTITI FINALIZZATI



Pensati ad hoc per ogni settore. I nostri partner possono contare su:

- > **assistenza costante e professionale** sia sul territorio che da remoto;
- > gestionali e applicativi per un **caricamento rapido delle pratiche**;
- > **materiali** punto vendita dedicati.



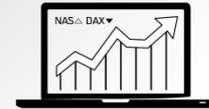
## CESSIONE del QUINTO



Soluzione di finanziamento riservata a:

- > **pensionati**;
- > **dipendenti privati**;
- > **dipendenti pubblici o statali**.

Formula rimborso con **rate costanti non superiori a 1/5 dello stipendio netto** o della pensione.



## LINEE di FIDO



Soluzione finanziaria che consente al partner di mettere a disposizione della propria clientela una somma di **denaro utilizzabile esclusivamente per l'acquisto di beni e servizi commercializzati** presso la propria rete di vendita con il vantaggio della **rateizzazione degli acquisti**.

# PagoLight



PagoLight è il **metodo di pagamento innovativo BNPL** che permette di dilazionare gli acquisti fino a 5.000€ in 24 mesi senza costi aggiuntivi.

## PAGOLIGHT:

- **100% digitale:** gestisci tutta la pratica con lo SmartPos o sul tuo e-commerce;
  - **100% veloce:** l'esito della richiesta è in tempo reale;
  - **100% semplice:** non richiede documenti di reddito;
- **zero rischio di credito:** Compass, sulla base di un accordo di factoring acquirerà da te il credito e gestirà l'incasso delle rate da parte del cliente.

È attivabile sia sui punti vendita fisici che in caso di **business online** sulle **piattaforme e-commerce**. Gli **esercenti incrementano le vendite** e i clienti non hanno più scuse per non fare acquisti.

# Carte di Credito



---

## CARTE DI CREDITO



Emesse sui circuiti:

> **Visa**

> **Mastercard**

Due opzioni di rimborso  
degli acquisti:

> **a saldo**

> **rateali.**

Possibilità di proporre  
**carte di credito cobranded.**

# Assicurazioni



---

## ASSICURAZIONI



Grazie ad accordi distributivi con alcune tra le principali compagnie assicurative sul mercato, Compass commercializza diverse tipologie di prodotti assicurativi, quali:

- **i servizi assicurativi facoltativi abbinabili al prestito, carta o linea di fido,** per garantire il rimborso del debito residuo in caso di imprevisti nonché salvaguardare i beni acquistati
- **un'ampia gamma di polizze stand alone** per la protezione della persona, del nucleo familiare e della casa.

Tanti servizi, un'unica garanzia.



# Supporto territoriale per il partner



**Visite periodiche**  
di assistenza e commerciali



**Ritiro pratiche**  
direttamente sul punto vendita



**Consulenza**  
dedicata alla direzione del partner



**Reportistica**  
personalizzata, scadenzata e puntuale

## Supporto centrale costante

Compass offre al partner un **supporto di sede costante** effettuato in modalità remota e **account manager specializzati per canale**.

---

## Piattaforme digitali

Compass mette a disposizione delle piattaforme digitali che possono:

- essere **fornite direttamente da Compass**;
  - essere **integrate con la piattaforma dei convenzionati**.
- 

## Dematerializzazione

Compass ha attivo un processo di **dematerializzazione delle pratiche**.

## Politiche di credito

Diventare partner di Compass vuol dire **liberarsi da tutti gli oneri di gestione e di rischio del finanziamento**. Compass si occupa di tutti aspetti operativi: dalla valutazione del merito creditizio, all'erogazione del credito fino all'onere di sostenere e gestire l'eventuale insolvenza del debitore.

**La solidità del nostro Sistema di Valutazione Creditizia si basa su:**

- > **modelli di scoring e griglie di accettazione** personalizzate;
- > **doppio livello di valutazione** centrale e tramite la singola filiale;
- > **integrazione** con i **dati** del partner;
- > **monitoraggio** delle **performance** di rischio;
- > **aggiornamento costante** delle politiche di credito.

## Servizi di marketing

Compass realizza piani di marketing sviluppati sulle esigenze di ogni partner. Tra le molteplici iniziative che sviluppiamo vi sono:

- > attività di repeat business e cross selling;
- > campagne consumer;
- > concorsi;
- > piani media - digital e tradizionali;
- > materiali comunicazione personalizzati off e online.